

店舗せどりで頑張っているあなた！

目先の利益だけに目を奪われた結果、売れずに残り続ける

“不良在庫”を抱え不安な日々を過ごしていませんか？

もしそうなら・・・その不安をたった数時間で

解消する方法がありますが知りたくないですか？

せどりで利益を得ようと思ったら、商品の仕入れを行うわけですがその仕入れ方法には

- ・店舗仕入れ
- ・電腦仕入れ
- ・卸問屋からの仕入れ

という選択肢があります。

その中でも今日は『店舗仕入れを行っているせどらー』の方に質問です。

あなたは店舗仕入れで『利益も取れ』、

『回転よく売れる商品』の仕入れがスムーズにできていますか？

もし、「イエス！」と答えられるのであれば、この手紙を読む必要はありません。

時間のムダとなりますので、閉じてもらって結構です。

しかし、「ノー」と残念ながら言われる方はこの手紙があなたの店舗仕入れを劇的に変化させるキッカケとなるのは間違いありませんので、少しの間、お付き合いいただけると嬉しいです。

## ◆申し遅れました、久保和美です。

メルマガでお付き合いいただいているので、ご存知だと思いますが「久保和美」といいます。メルマガ内でも最初の頃に自己紹介をさせていただきましたが、簡単にさせていただきますね。

名前：久保和美（女性です）

年齢：30代後半

住んでいる所：広島県

経歴：2007年8月に地元の会社を退職し、最初から専業で”アフィリエイト”をスタート。翌年には月100万以上を稼ぐようになり、2009年にネットビジネスの会社を設立。

その後は多様なアフィリエイトやネットビジネスで稼ぐ個別コンサルなどを行いながら、2014年4月よりネットビジネスで稼いだお金をせどりに投資することで収益を増加させることを目的としてネットビジネスの傍ら「せどり」をスタート。

その際、松浦公基氏が塾長を勤めるせどり塾に入塾。主に中古DVDの仕入れを行いながら売り上げを上げ、その一方で2014年11月末にアメリカで開催されたブラックフライデーに松浦氏と共に参加。それが一つのキッカケでビジネスパートナーとなり、せどりに関する情報発信及びせどりのサービスを提供。

2015年3月に東京・大阪で松浦氏が行う投資的思考のせどり手法を教えるセミナーを開催。その後、そのノウハウをまとめたサービスを販売（先行販売）。

尚、このノウハウを私自身が用いることで2015年3月以降、売上が一気に増加。現在は片手間ながら月商150～200万の間となっています。（利益率25%前後）

私自身、せどらーというよりはアフィリエイトや情報販売といったネットビジネス全般を主に行っているのですが、自己紹介の欄に記載した通り、松浦氏の塾に入り、その後の交流が元で現在は松浦氏の手法を伝えるべく、松浦氏に教わってきたことをメルマガを配信させていただいています。

それではこの手紙を書いているのが多少でもどんな人間なのか分かっていただいたところで・・・

## ◆あなたはせどりで、こんな間違いを犯していませんか？

冒頭で

「あなたは店舗仕入れで『利益も取れ』、『回転よく売れる商品』の仕入れがスムーズにできていますか？」

こういった質問をなぜしたかというと、これが出来ないせどらーが多いからです。

というのも私もその一人でした。

私はもともと別事業（アフィリエイトや情報販売などのネットビジネス）を生業としていたため、せどりで稼がないと困るといったことはありませんでした。

本業があって、副業でさらに稼ぐ！そういうイメージで始めていましたから。

そういう理由もあり、私の仕入れは気付けば「利益額ありき」で行っていました。少々、寝かすことになってもいつかは売れて利益になるんだったら、仕入れてしまおう！そういう考えだったのです。つまりは商品の回転率を考えない仕入れということです。

そうしてどんどん仕入れをしていきました。正直、利益額が出るものは全頭検査をすれば次から次に見つかります。一度の仕入れで何十万も仕入れることもザラでした。

しかし、気がつけば Amazon の管理画面上には売れずに出品中になったままの商品達で埋め尽くされるようになったのです。

怖くて計算できませんでしたが売れずに残った商品の仕入れ総額は相当な金額に・・・増えていました。

それでも「まだ大丈夫」と言い聞かせて、「いつかは必ず売れる！だって需要はあるわけだし」とポジティブに考えていました。

ですがある時・・・気づいたんです。

売れずに残り続ける商品は時間をかければ売れることもあるのですが

### ●相場が下落してきた商品が出てきた

のです。こうなるともう「損切り」しかありません。利益が出ると思って仕入れたのに

逆に買った分だけ損を出すことになったのです。

これに気づいてからは

「この数ある不良在庫達・・・本当に利益になるのだろうか？」

と不安を抱え始めました。

そしてこの不良在庫を損切りしてでも早く現金に買えなきゃいけない！となっていきました。・・・が、損が出るのをわかりつつ価格調整をするのはかなり躊躇します。

「もう少し待てば価格相場は戻るんじゃないか？」

なんて考えたこともありました。ですが大体の場合、そんな甘い妄想は打ち消されたのです。従って悶々とする日々を過ごすことになったのです。

## ◆救世主の登場！？

そんな中、私はある方から仕入れについて目から鱗な方法を聞きました。

そしてその仕入れを行うことでこれまでの「利益重視で不良在庫が残り続ける仕入れ」から卒業していくことが出来たのです。

今では仕入れた商品がそれまでとは比べ物にならないぐらいの速さで売れてくれます。

そして利益率も高いです。

例えば、こんな感じで売っています。（売れてる商品の一部のみ抜粋して掲載）



商品の詳細	ステータス	注文された数量	価格	合計
<b>LOUDNESS [CD] LOUDNESS</b> 数量: 1 出品者SKU: 2015/01125 ASIN: B000000000 商品ID: 0000000000 注文商品ID: 1000000000	支払い完了	1	¥2,480	小計: ¥2,480
				合計: <b>¥2,480</b>
購入者に請求される合計金額:				<b>¥2,480</b>

仕入れ日: 2015/8/16

売れた日: 2015/9/9

仕入れ価格: 1125円

販売価格: 2480円

利益: 701円 ※利益率 28%



商品の詳細	ステータス	注文された数量	価格	合計
スター・ウォーズ エピソードI ファンタム・メナス [DVD] [DVD] [2001] 数量: 1 出品者SKU: -001395 ASIN: 商品ID: 注文商品ID:	支払い完了	1	¥2,450	小計: ¥2,450
				合計: <b>¥2,450</b>
購入者に請求される合計金額:				<b>¥2,450</b>

仕入れ日: 2015/8/9                      売れた日: 2015/9/8  
 仕入れ価格: 1395円  
 販売価格: 2450円  
 利益: 405円 ※利益率 28%



商品の詳細	ステータス	注文された数量	価格	合計
矢沢永吉 ALL TIME BEST ALBUM(初回限定盤) [DVD付] [CD] 矢沢永吉 数量: 1 出品者SKU: -002340 ASIN: 商品ID: 注文商品ID:	支払い完了	1	¥3,900	小計: ¥3,900
				合計: <b>¥3,900</b>
購入者に請求される合計金額:				<b>¥3,900</b>

仕入れ日: 2015/8/9                      売れた日: 2015/9/6  
 仕入れ価格: 2340円  
 販売価格: 3900円  
 利益: 671円 ※利益率 28.7%



商品の詳細	ステータス	注文された数量	価格	合計
アンフェア DVD-BOX [DVD] [2006] 数量: 1 出品者SKU: -005355 ASIN: 商品ID: 注文商品ID:	支払い完了	1	¥12,980	小計: ¥12,980 配送料: ¥360
				合計: <b>¥13,340</b>
購入者に請求される合計金額:				<b>¥13,340</b>

仕入れ日: 2015/8/9                      売れた日: 2015/9/6  
 仕入れ価格: 5355円  
 販売価格: 12980円  
 利益: 5374円 ※利益率 100.4%



商品の詳細	ステータス	注文された数量	価格	合計
ALL TIME SUPER BEST TOUR [DVD] [DVD] [2006] 数量: 1 出品者SKU: 001755 ASIN: 商品ID: 注文商品ID:	支払い完了	1	¥3,480	小計: ¥3,480
				合計: <b>¥3,480</b>
購入者に請求される合計金額:				<b>¥3,480</b>

仕入れ日: 2015/8/9                      売れた日: 2015/9/6  
 仕入れ価格: 1755円  
 販売価格: 3480円  
 利益: 921円 ※利益率 68.0%



商品の詳細	ステータス	注文された数量	価格	合計
ONE PIECE Log Collection "SANJI" [DVD] [2010]	支払い完了	1	¥3,240	小計: ¥3,240
数量: 1 出品者SKU: 2-001755 ASIN: E-001755 出品ID: C-001755 注文商品ID: 1				合計: <b>¥3,240</b>
購入者に請求される合計金額:				<b>¥3,240</b>

仕入れ日: 2015/8/16                      売れた日: 2015/8/30  
 仕入れ価格: 1755円  
 販売価格: 3240円  
 利益: 695円 ※利益率 39.6%



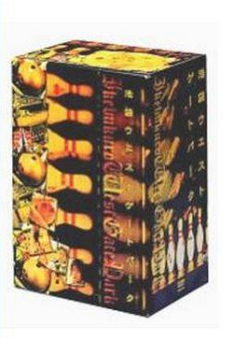
商品の詳細	ステータス	注文された数量	価格	合計
ミュージカル テニスの王子様 The Progressive Match 比嘉 feat. 立海 [DVD] [2008]	支払い完了	1	¥8,430	小計: ¥8,430
数量: 1 出品者SKU: 2-004905 ASIN: E-004905 出品ID: C-004905 注文商品ID: 1				合計: <b>¥8,430</b>
購入者に請求される合計金額:				<b>¥8,430</b>

仕入れ日: 2015/7/15                      売れた日: 2015/9/2  
 仕入れ価格: 4905円  
 販売価格: 8430円  
 利益: 1956円 ※利益率 23.2%



商品の詳細	ステータス	注文された数量	価格	合計
おもひでぽろぽろ [DVD] [2003]	支払い完了	1	¥3,480	小計: ¥3,480
数量: 1 出品者SKU: 2-001543 ASIN: E-001543 出品ID: C-001543 注文商品ID: 1				合計: <b>¥3,480</b>
購入者に請求される合計金額:				<b>¥3,480</b>

仕入れ日: 2015/7/18                      売れた日: 2015/8/22  
 仕入れ価格: 1543円  
 販売価格: 3480円  
 利益: 1113円 ※利益率 73.4%



商品の詳細	ステータス	注文された数量	価格	合計
泡盛ウエストゲートパーク DVD-BOX [DVD] [2009]	支払い完了	1	¥14,500	小計: ¥14,500
数量: 1 出品者SKU: 2-008060 ASIN: E-008060 出品ID: C-008060 注文商品ID: 6w1230133101290				合計: <b>¥14,500</b>
購入者に請求される合計金額:				<b>¥14,500</b>

仕入れ日: 2015/6/28                      売れた日: 2015/8/21  
 仕入れ価格: 8060円  
 販売価格: 14500円  
 利益: 3961円 ※利益率 27.3%

これは売れてる商品の一部ですが、大体、出品してから（仕入れ日から数日～二週間後ぐらいして出品に至ります）1ヶ月以内ぐらいで高額な商品も売れていきます。



それでは話を戻しまして、先ほどの

- > そんな中、私はある方から仕入れについて目から鱗な方法を聞きました。
- > そしてその仕入れを行うことでこれまでの「利益重視で不良在庫が残り続ける仕入れ」>から卒業していくことが出来たのです。

の部分でその”ある方”とは誰か？

それは、松浦公基氏です。

今ではビジネスパートナーとして一緒にお仕事をさせていただいていますが、彼の仕入れ方は私からすると考えられないぐらい

- ・利益率が高い
- ・商品の回転率が高い

といったものでした。しかも

- ・他の人が見過ごしてしまうような利益が出る商品を見つける

という目利き力も持ちあわせています。

さらに「一人で全国を周り仕入れをして年商1億を稼ぎだした」といった高い仕入れ能力が土台にあります。

この手紙を読んでくださっているあなたは私のことよりも松浦さんのことをご存知かもしれませんが、念のため彼の紹介をさせていただきます。

## 松浦 公基（まつうら こうき）氏

最初はせどりで月に10万円を稼ぐのがやっとだったが、だんだんコツが分かってくると、売上も50万円、100万円、300万円と上がり、そして遂に『ある秘密』を発見。

自分ひとりで年間1億円を売り上げるまでに成長。

現在は国内3社、海外1社の法人を経営しながらこのビジネスで共に成長し続ける仲間と日本一楽しく稼ぐために日本と海外を奔走してビジネスを拡大中。

ちなみにせどりや転売業界では「第一人者」と呼ばれ、5年以上前から転売やせどりを人に教えてきた。今巷で売られている転売・せどりの塾を運営するほとんどの人は自分の「教え子」もしくは「弟子」である。

この松浦さんから私は店頭仕入れの“正しいやり方”を学んだことで、**それまで私が抱えてきた不安は一気に吹き飛びました。**

## ◆あなたの“その不安”。今すぐ解消させませんか？

・利益重視で商品の回転率を考えずに、不良在庫が増える仕入れ

これをあなたがもし行っていて、自分では解消出来ず、これからもこんな仕入れしか出来ないのではないかと不安を抱えているのであれば、

### その不安を今すぐ解消させませんか？

もしそれをあなたが願うのなら、**次の方法が唯一の方法**だと考えます。

その方法とは・・・

**『私が実際に不安を解消できた”松浦さんの仕入れ方”をあなたも間近で学んでみませんか？』**

です。

### 百聞は一見に如かず

の言葉の通り、何かを身につけようと思ったら「**正解をあなたの目で実際に見るのが一番の近道**」です。

せどりで稼ぐノウハウを手にして稼ぐことは出来ます。この仕入れ方もそういったノウハウで学ぶことは可能です。ですが時間がかかります。

しかし**実際に見ることが出来れば、あなたが一人で身につけようとするよりも、もっと早いスピードで得ることが出来ます。**



時間をかけてもいいのであれば、あなた一人で頑張ってみてください。  
ですが、最短で結果を出したいのであれば、

『私が実際に不安を解消できた”松浦さんの仕入れ方”を  
あなたも間近で学んでみませんか?』

そして今回、あなたに学んでいただけるように9月20日(日)、9月21日(月)の2日間に渡ってそれが出来る機会を用意させていただきました。

その機会とは・・・はい! 「仕入れツアー」の開催です。  
両日とも松浦さんの仕入れを間近で見て学んでいただくことが出来ます。

## ◆どんな店舗仕入れが出来るようになるのか?

今回の仕入れツアーではガチで松浦さんが日頃行っている仕入れを間近で見ることが出来ます。ではそれはどういったものなのか?  
あなたはこういった仕入れをこのツアーを通じて学ぶことが出来るのか?

それは次の通りです。

### ■他のせどらーが素通りする商品棚でもザクザク商品を 仕入れらるそのリサーチ力

店舗に入り、こういったところをまずはチェックするのか?数多くの棚から利益率の高い商品を見つけ出すのは通常難しいですが、それを松浦氏はどう行っているのかを見ることであなたは他のせどらーの仕入れと差をつけることが出来ます。

このリサーチ力を身につけることが出来れば、他のせどらーを尻目に仕入れが面白いように出来るでしょう。

## ■仕入れた商品のほとんどが一ヶ月以内に売り切れるような商品仕入れ

仕入れた商品はなるべく早く売れた方がいいに決まっています。ですがそれがなかなか出来ないのが一般のせどら一。しかし松浦氏の仕入れる商品は次々と売れていきます。それはなぜか？それが仕入れる際のポイントとなるわけですが、それを実際に商品を仕入れる際の「リサーチの仕方」から学ぶ事ができます。

私も実際、この仕入れ方を学ぶようになってから**平均2~3ヶ月で売れていた商品が今では1ヶ月未満にまで回転よく売ることが出来る商品仕入れが可能**になりました。

## ■キャッシュフローを滞らせない仕入れの仕方が学べる

せどりで売り上げはあるのになかなか上手くキャッシュ（資金）を回せない方に多いのは、仕入れた商品の回転率が悪いからです。（売れるまでに時間がかかりすぎる）

上手くやれば、投資のごとく仕入れ資金を月利●%というように増やすことが可能なのですが、それが出来ずに逆に使えるお金がどんどん目減りしていくせどら一は多いです。

今回仕入れツアーに参加された方はキャッシュフローを上手く回せる商品の仕入れ方を見ることが出来ます。どういった商品をどのように仕入れていくか？通常なら絶対に仕入れないような商品もキャッシュを上手く回すために上手く活用させることで仕入れが楽になります。

特にキャッシュを上手く回せない方はこの仕入れ方法はしっかりと学んでください。

## ■利益率の高い、且つ商品の回転率も良い仕入れが出来る

利益率の高い商品は通常、売れるまでの時間がかかったりしますが、松浦氏の仕入れの場合、その部分を上手く解消出来る方法で仕入れを行います。

ちなみに松浦氏の場合、平均して35%前後の利益率となっています。せどりにおいてこの利益率は驚愕ですがそれが達成できている仕入れ方法を是非学んでください。

### **■ といった店舗で実際に仕入れをしているのか？**

通常、「どの店で仕入れをするのか？」は稼いでいるせどら一は公にしません。なぜなら、公開してしまうとそこに集中し、あっという間にその店では稼げなくなるからです。そのため、ブックオフなどの全国展開されているようなお店は公開されるものの、それ以外はなかなか秘密にされています。ですが今回は少人数の参加者ですから、実際に松浦さんが行かれているお店に行って実際に仕入れを行います。これだけでも仕入れ代金をペイ出来るほどの価値になるでしょう。

### **■ 仕入れは店舗数がカギ？複数店舗を回るメリットとそれを実際に行うための効率的な移動方法**

1店舗でじっくり仕入れ・・・というのは稼いでいるせどら一はしません。というのも、1店舗にある商品の数は限られているため、それに応じて利益の出る商品も限られているからです。そのため複数店舗を回ることが基本なのですが、少ない時間で効率よく周り、利益が出る商品をどのように探していくのか？その効率的な移動方法をしっかりと身につけてください。これが出来れば少ない時間でも店舗せどり出来るようになります。

### **■ 店頭でいち早くリサーチを行い商品を仕入れるには？**

人がいる中でまたお店の人がいる中でゆっくりリサーチはしてられませんよね？商品を手にとってからいち早くその商品が利益が出るのかどうかをどのようにしてリサーチしているのかは、実際にやっている様子を見れば一目瞭然です。スマートフォンのアプリをどう活用しながらリサーチするのか、あなたの目にしっかりと焼き付け、その方法をものにしてください。

以上。このようなことをあなたは学び、身につけていただくことが出来ます。そしてこれらを仕入れツアーに参加し、あなたが身につけていただくことで、以下のようにあなたは変わっていくことが出来るでしょう。

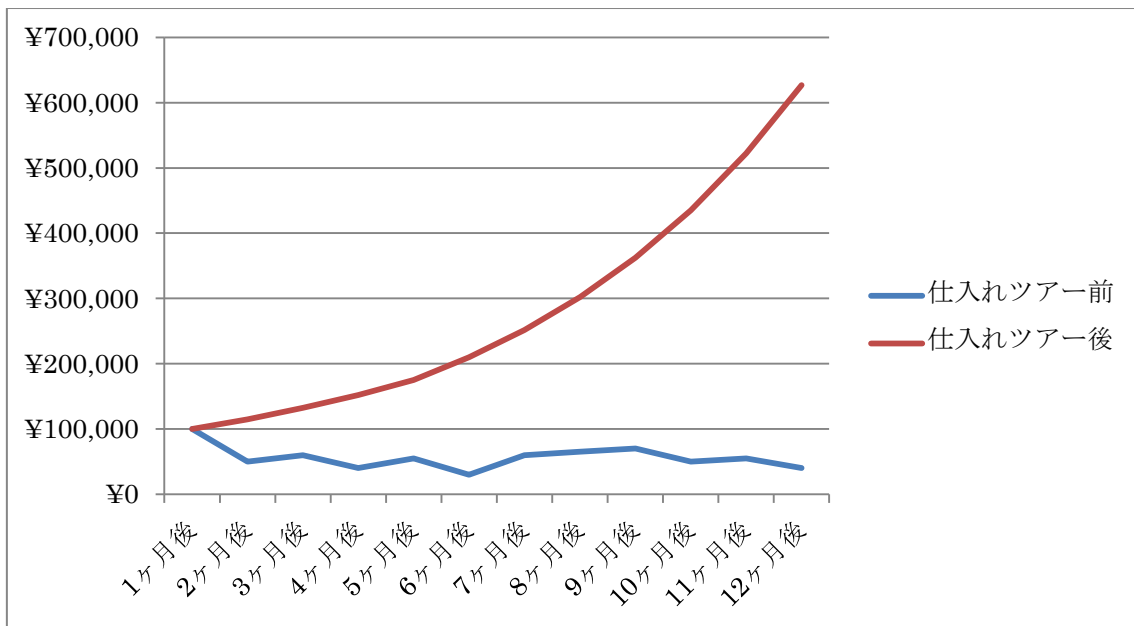
## ◆仕入れツアー後のあなたは？

★キャッシュフロー（資金の流れ）がよくなり、売上が加速します！

利益が出て高回転で売れる店頭仕入れが可能になれば、仕入れに使うお金を上手く回すことが出来るので、毎月安定した仕入れが可能になります。それが可能になれば安定した売り上げが上がるようになります。

さらに、毎月「利益」が積み重なるため、仕入れ出来る資金が増えていきますから、それにより仕入れられる量が変わり、時間が経過するごとにあなたの売り上げは右肩上がりになっていくでしょう。

仕入れ資金 10 万円からスタートした時の売上シミュレーション図



イマイチな仕入れをしてしまっている仕入れツアー前の方法を続けても、利益がなかなか積み上がらないどころか、最初の 10 万円の資金を上手に回せないでなかなか売上が増えない。それどころか、そもそも「仕入れの仕方」がダメなので長期間売れずに残る商品が増え、売上は下がることも多い。

逆に仕入れツアーでしっかりと「利益が出て且つ回転よく売れる商品」を仕入れることが出来れば、早い段階で売れて行くので売れて入金されたお金でどんどん仕入れを行うことが可能になる。

### ★今まで気づけなかった“売れる商品の知識”が増えます

仕入れツアーに参加すると、これまで自分が取り扱ってこなかった見向きもしなかった商品の「売れる商品の知識」を身につけることが出来ます。これまでスルーしてきたような商品の中に実は利益が取れる商品が眠っていることは少なくありません。

あなたが今後店舗せどりを続けていく上で「売れる商品の知識」は多いことに越したことはありませんので、この身につけた知識を使い仕入れを行い売上を増やすことが出来るようになります。

### ★せどりで稼げないことへの不安が解消されます。

せどりで稼ぐために必要なことの大前提として「売れる商品の仕入れ」が出来ることです。それが出来るようになれば、後はそれを繰り返していくことで利益を増やしていけます。来月の支払いはどうしたらいいのか？この売れない商品はどうしたらいいのか？など毎月抱える不安を今後はしなくてもよくなることでしょう。

### ★店頭仕入れが出来るようになると電腦仕入れも可能に！

電腦仕入れに比べて店頭仕入れのほうが難しいですが（ライバルも多くなるため）、店頭仕入れが出来るようになると、多くの人が目を向けるような商品以外の”売れる商品知識”が身についていくためにその商品を電腦で仕入れることも出来るようになります。

これが出来るようになるとまた仕入れの幅も量も広がるため、売上も上がっていきます。

### ★店頭仕入れついでに旅行も出来るようになります。

東京での仕入れは他のどの地域よりも「商品量が豊富で回転スピードも早い」ため、いつ行っても仕入れられる場所です。そのため、仕入れ目的で東京に来て 2 日間ガッツリ仕入れをしてそれで一ヶ月分の仕入れ量を確保し、そのついでに東京で観光したり遊びに行ったりすることも出来ます。また店頭仕入れはそうはいつでも東京以外でも出来ますので、いろんな場所に旅行行くついでに仕入れも可能ですから、旅行が趣味の方には嬉しいですね。店頭仕入れをマスター出来るようになると趣味も行動範囲も広がっていきます。

松浦さんが全国を周られて仕入れをされていた時は、全国の美味しいものを食べることも楽しみの一つだったようです。

たった数時間の仕入れツアーですが、そこから得られるものは大変多いです、あなたのせどりでの売上を大きく加速させる大きなキッカケになっていただけることでしょう。

それでは仕入れツアーはどういったスケジュールで行われるのか？  
そちらをご案内していきます。

## ◆仕入れツアーのスケジュールは？

今回は遠方からの方も参加しやすいように9月下旬のシルバーウィークに開催致します。

2015年9月20日（日）

2015年9月21日（月）

の二日間で各日も午後の開催となっています。

両日も同じスケジュールではなく今回は

2015年9月20日（日）→せどりで利益を上げる知識を吸収し仕入れをマスターする

2015年9月21日（月）→仕入れ三昧コース

としました。

それでは詳細スケジュールについてご案内致します。

### 【仕入れツアー詳細 9月20日（日）】

#### ◆知識吸収&仕入れマスターコース◆

この日の仕入れツアーは単に仕入れを一緒に行うだけではなく、仕入れ前には仕入れのポイントをしっかりと吸収してもらう時間を仕入れ後には実際に仕入れた商品の品評会を行います。

すぐに仕入れに行くよりも、どういうところにポイントをおいて仕入れをすればいいかがしっかりと頭に入っていれば、より一層効率の良い仕入れを行うことができます。

また仕入れ後の品評会については、実際に仕入れたものについての評価及び解説を行います。これを行うことで、次回以降の仕入れ時により「どういう部分に注意をおき、仕入れを行えばいいか」が分かります。



要は「予習・復習」と「仕入れ」をセットにした”仕入れを完全にマスターしよう！”  
といった内容でスケジュールを組んだ仕入れツアーです。

初めて店頭仕入れを行う方、自分で行ってみたいけどイマイチ仕入れることが出来なかった  
方はこのマスターコースの仕入れツアーに参加することで、わずか半日ではありますが、  
店頭仕入れのコツをしっかりと掴むことが出来るでしょう。

それでは当日のスケジュールは以下の通りです。

12時45分～13時	代々木駅周辺に集合
13時	講義（仕入れのポイント）
13時30分～	仕入れ（3～4店舗を予定） ※実際に行くお店の詳細は参加者のみへ公開します
17時	代々木駅周辺にて品評会
18時30分 ～20時30分	懇親会（代々木駅近くのお店） ※希望者のみ 別途料金必要（5000円前後）

※仕入れの時間によっては品評会、懇親会の場所が変更になる場合があります。

### 【仕入れツアー詳細 9月21日（月）】

#### ◆仕入れガッツリコース◆

9/21の仕入れツアーは時間の許す限り、松浦氏オススメの店舗で仕入れを行うツアーです。  
松浦氏がどういった店舗で仕入れをしているかをリアルに知るチャンスでもあります。  
場所は秋葉原にて行う予定ですが、前日の仕入れの状況によっては場所を変更する場合が  
ありますが、約3時間に渡って仕入れ漬けの時間を過ごし、仕入れスキルをしっかりと吸  
収してください。

それでは当日のスケジュールは以下の通りです。

13時	秋葉原駅周辺に集合
13時～	色々な店舗を回り、仕入れを行います。 ※実際に行くお店の詳細は参加者のみへ公開します

16時	喫茶店にて反省会
16時30分	解散

※この日は懇親会はございません。

## ◆個別コンサルみたいなサービスでこんな値段!?

仕入れツアーは興味があるが、料金は・・・と気になられていると思いますが今回は

9月20日(日) 49,800円

9月21日(月) 29,800円

での開催になります。安いか高いか?はそれぞれ感じる場所は違うと思いますが、この仕入れツアーは

### ★松浦さんの個別コンサルを受けられるようなもの

ともなっています。

正直、せどりで稼ごうと思ったらノウハウ(情報商材)を購入すればいいでしょう。それでそれで実際に稼いでいる方はいらっしゃいます。

ですが、稼げるが

「稼げるようになったけど今以上の売上を目指したい」

「やってみたけど自分一人の力ではどうにも今のラインを超えられない」

「売れてはいるが、不良在庫を抱えてしまう仕入れになる」

という方は残念ながらいらっしゃいます。

一人でやり続けていて今後伸びるか?という自分自身の中で何かの発想の転換が起こらないと難しいでしょう。**従ってこのままだと今と変わらないままの可能性が高い**です。

また、よく言われるのが

「稼ぎたいなら人脈を作れ！」

です。セミナーに参加したりオフ会に参加したり・・・  
色々な場所で実際に人に会って稼げる情報を教えてもらう、というわけですが、  
なかなかそういう場でガッツリと教えてもらえることは少ないです。

それが自分よりも結果を出している人なら尚更です。  
その理由は別に「いじわるをして教えない」というわけではなく（中にはいらっしゃいますが）、  
多くの人があなたと同じようにそういった話を聞きたいと思っているので、教えようにも時間がない、のです。

少人数の集まりでしたら可能でしょうが、なかなかそういった場に参加すること自体ないでしょう。

しかし **今回の仕入れツアーでは『最大4名』までの参加**となっています。

ということは？

はい、1対4ですから、しっかりとせどりで稼ぐことに関する情報を教えてもらえるのです。

この情報は商材に書かれていること以上に「生の現場だから聞けるもの」が多く含まれます。

これはあなたが時間とお金を使い、東京まで足を運んだからこそ得られる特別なものだと思います。

そういったことを踏まえてあなたに必要だと思われましたら、ぜひともこの仕入れツアーに参加されてみませんか？

参加希望の方は以下のフォームよりお申し込みください。

2015年9月20日(日): 49,800円(税込)

2015年9月21日(月): 29,800円(税込)

※二日間共に参加される方は5,000円割引致します。

## [お申し込みはこちらから](#)

↑こちらをクリックした後、申し込みフォームより

参加したい日付を選択し、申し込みをお願い致します。

日付が選択出来なくなった場合は、その日の仕入れツアーは埋まっています。

尚、お申し込み順ではなく「支払い順」にて席の確保とさせていただきますのでご注意ください。

## ◆仕入れツアーだけではなくその後のサポートも

### 今回お付け致します！

通常の仕入れツアーですと、仕入れツアーをして終わりというケースは多いのですが、せっかく仕入れツアーに参加いただいたので、この仕入れツアーで経験したことをその後もしっかりと活かして欲しいと思います。

そこで

#### ★個別メールサポート30日間

をお付けすることにしました。

このメールサポートは基本的には久保が担当しますが、松浦氏にも質問することが可能です。仕入れツアーの時には聞きそびれてしまったこともこのメールサポートを使ってあなたの疑問を解決してください。

また、9月20日の仕入れツアーに参加された方には

●講義、品評会の様子を収録した動画を後日配布。

の特典もお付け致します。これで当日はしっかりと松浦氏の言葉を聞いていただけることだと思います。

あなたの店舗仕入れのスキルを今以上に売り上げられる仕入れに変えたいのであれば、今回の仕入れツアーを是非、有効利用してみてください。

あなたの参加、ぜひお待ちしております。

2015年9月20日（日）：49,800円（税込）

2015年9月21日（月）：29,800円（税込）

※二日間共に参加される方は5,000円割引致します。

## [お申し込みはこちらから](#)

↑こちらをクリックした後、申し込みフォームより

参加したい日付を選択し、申し込みをお願い致します。

日付が選択出来なくなった場合は、その日の仕入れツアーは埋まっています。

尚、お申し込み順ではなく「支払い順」にて席の確保とさせていただきますのでご注意ください。

## 最後に

もし今、あなたがすでに不良在庫を抱えているとしたら、その場合はその不良在庫を早くキャッシュに変えるアドバイスもさせていただきます。仕入れツアーに参加される場合はぜひそこもご相談ください。

いつまでも売れずに残っている在庫を抱え続けるのはストレスにしかありませんから、そこをすっきりさせて、ぜひ、今年12月の年末商戦に向けて

## ★売れる商品の店舗仕入れを確実にマスターしませんか？

私も昨年の12月の年末商戦を経験しましたが、それまでとは打って変わって

「売れまくります！」

今の時期に商品仕入れをマスターし、11月までにしっかり仕込むことが出来れば  
これまでで**最高の月商を達成**することも夢ではありません。

自分自身の店舗仕入れの仕方に満足されているのであれば、それをあなた自身でさらに  
追求して行ってください。

しかしそうでないのであれば、1回の仕入れツアーがあなたの店舗仕入れを変えることは  
間違いありませんので、あなたにとって後悔のない選択をしてみてください。

9月20日、9月21日の両日とも私もサポーターとして参加させていただきますので、あなた  
とお会い出来ることを楽しみにしています。

2015年9月20日（日）：49,800円（税込）

2015年9月21日（月）：29,800円（税込）

※二日間共に参加される方は5,000円割引致します。

### お申し込みはこちらから

↑こちらをクリックした後、申し込みフォームより

参加したい日付を選択し、申し込みをお願い致します。

日付が選択出来なくなった場合は、その日の仕入れツアーは埋まっています。

尚、お申し込み順ではなく「**支払い順**」にて席の確保とさせていただきますので**ご注意ください。**



# 久保和美

特商法の記載：<http://luminosite.biz/sedori/siire-tuor09.html>

お問い合わせ：[sedori999k@gmail.com](mailto:sedori999k@gmail.com)

販売責任者：株式会社ルミナスティ